



PUBLIC EXPOSE

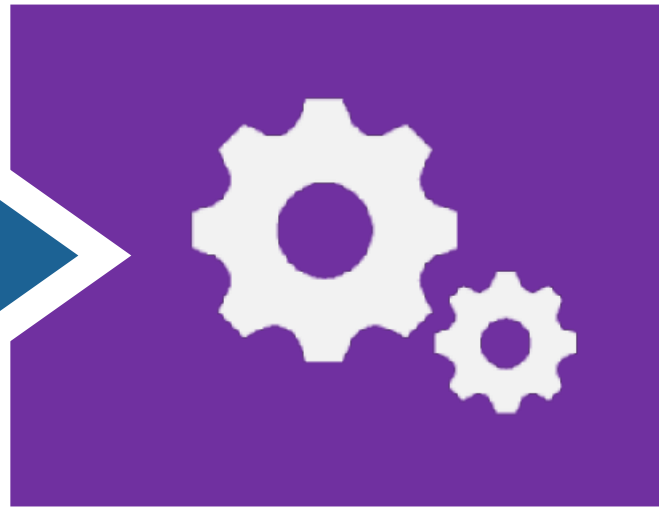
PT EXPRESS TRANSINDO UTAMA Tbk

Jumat, 17 Juli 2026

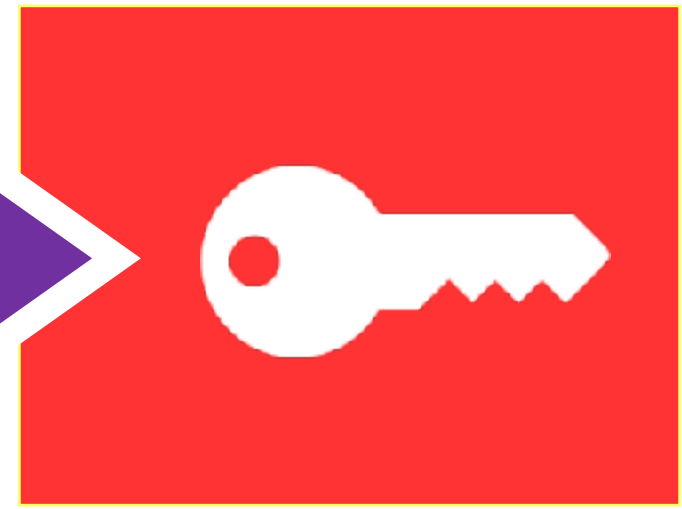
■ Agenda



**Sekilas
Perusahaan**



Kinerja Bisnis



**Kejadian Penting,
Strategi &
Inisiatif 2026**

Sekilas Perusahaan

1989 -2012

- 1989 beroperasi
- 2002 Skema Kemitraan
- 2008 Penghargaan UNDP

2012-2016

- 2012 IPO
- 2014 Penerbitan Obligasi
- Taksi Express + Eagle Jakarta dan luar kota
- Bus pariwisata, rental
- Armada 12.000
- 17 Anak Perusahaan

2017-2020

- Masuk Taksi Online
- Kerjasama dengan Uber
- Membuat Aplikasi
- 2020 Pandemi
- Armada Inactive hingga 4.000-8.000
- Restrukturisasi Hutang Obligasi

2020-2024

- 2021 Konversi/ pelunasan obligasi
- Mengurangi armada taksi hingga terhenti
- Mengurangi Pegawai
- Menutup Pool
- Menyisakan 10 armada Bus
- Menjaga Keberlanjutan
- Tanpa Pengendali

2025

- Kerjasama dengan aplikator besar
- Mengoperasikan unit Online
- Kerja sama pemasangan charger kendaraan listrik (SPKLU) dengan PLN dan Casion

2026

- Kolaborasi aplikasi sewa khusus dengan Gojek dan Grab
- Melanjutkan Kolaborasi dengan Perusahaan transportasi dan rental
- Penambahan kendaraan dari vendor baru

BERDIRI

BERKEMBANG

BERJUANG

BERBENAH

BERTINDAK

BERTUMBUH

■ Sekilas Perusahaan

✓ Posisi Operasional

365 unit



Taksi Online

3 unit



Bus Eagle High

Sekilas Perusahaan



Skema Rental Kolaborasi dengan PT. Bengkalis Kuda Laut

- 250 armada
- Unit milik PT Bengkalis Kuda Laut
- Unit kendaraan Calya dan Siga
- Beroperasional di Jabodetabek



Skema Kepemilikan Kolaborasi dengan ATPM Citroen

- 110 armada
- Unit milik ATPM Citroen
- kendaraan Citroen ec6
- Beroperasi di Jabodetabek



Skema Kepemilikan Investor Individu

- 10 armada
- Unit milik Investor Individu
- kendaraan Siga
- Beroperasi di Jabodetabek

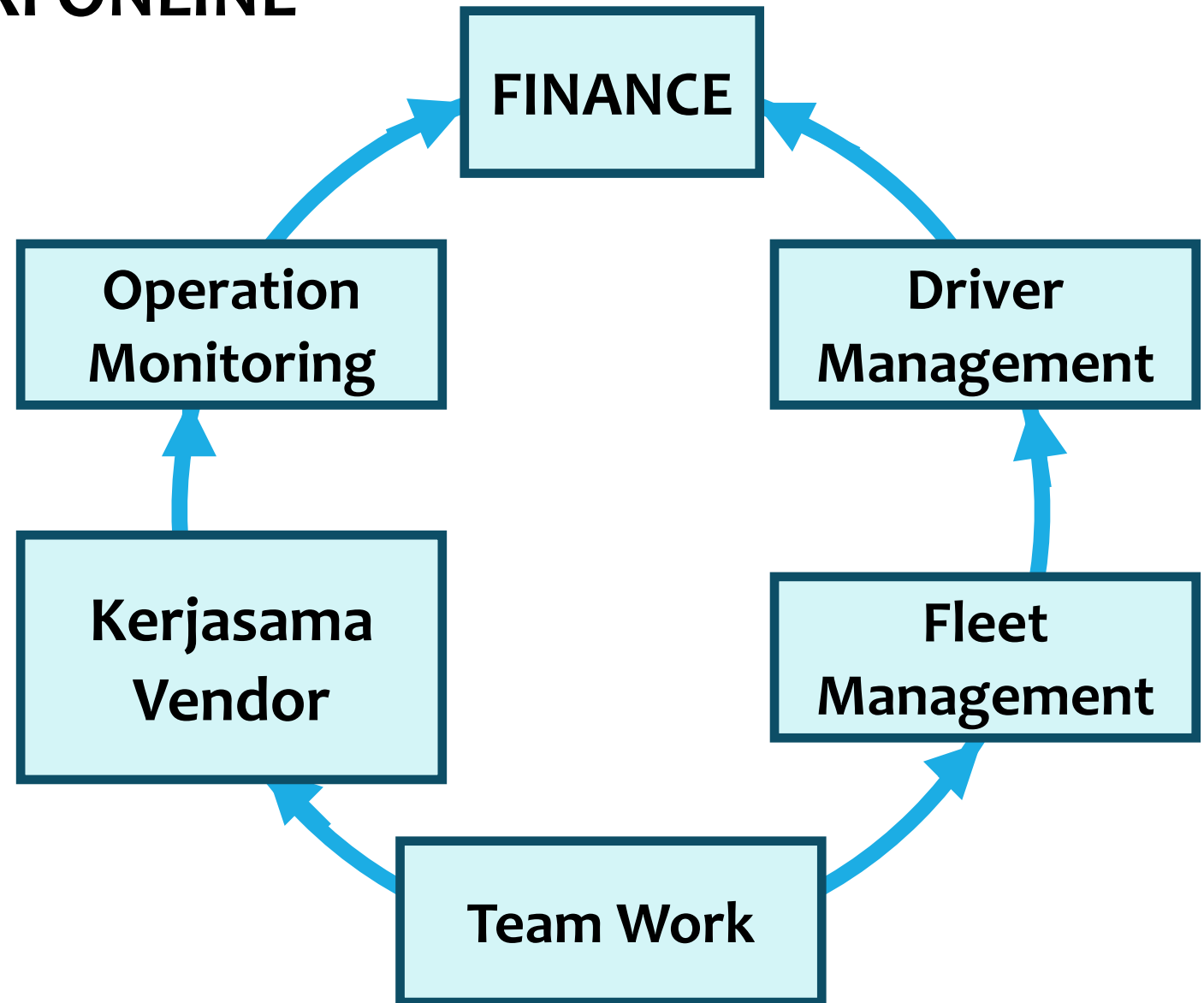


Bus Eagle High

- 3 armada
- Unit dimiliki oleh Perusahaan
- Perjalanan wisata, Layanan Outing perusahaan.
- Bus Pariwisata Skema Non Trayek

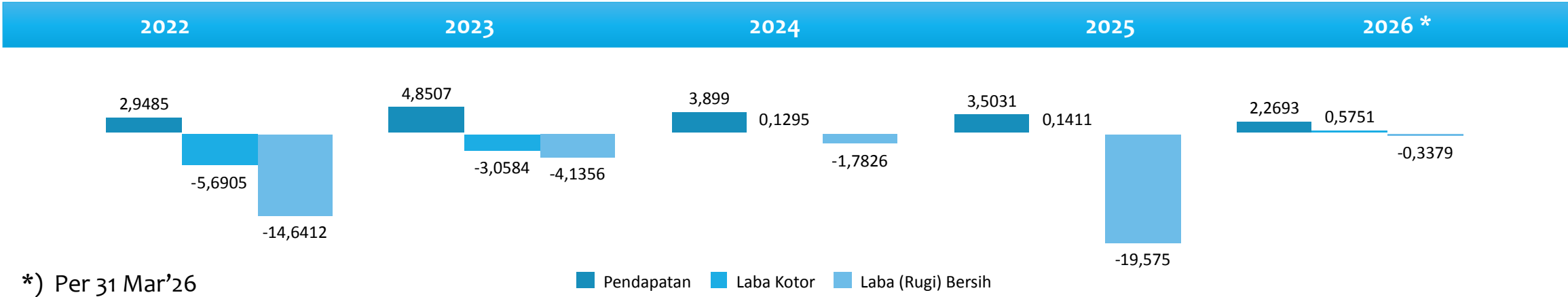
■ FOKUS BISNIS 2026: TAXI ONLINE

- **HiTech.** Perseroan telah mematangkan pemakaian aplikasi untuk memastikan operasi berjalan lancar. Perseroan bertekad untuk selalu menggunakan teknologi terkini
- **HiTouch.** Setiap individu Express dibekali dengan sikap perilaku layanan yang mengedepankan sentuhan kemanusiaan



Kinerja Keuangan

Profitabilitas



Posisi Keuangan



Kinerja Bisnis 2025

✓ Kinerja Keuangan

Armada

ARMADA	2022	2023	2024	2025	2026*
Toyota - Calya 1.2 E M/T STD	0	0	0	41	200
Daihatsu - Sigr 1.0 M	0	0	0	5	5
Citroen E-C3	0	0	0	30	60
Bus Pariwisata	10	10	10	10	3
Unit RAB	0	0	0	180	180
TOTAL	10	10	10	256	448

Laporan Laba Rugi

DALAM MILIAR	2022	2023	2024	2025	2026*
Pendapatan	2.949	4.851	3.899	3.503	2.269
Laba Kotor	-5.690	-3.058	-6.751	141	575
Laba (Rugi) Bersih	-14.641	-4.136	-2.026	-19.575	-338

Neraca

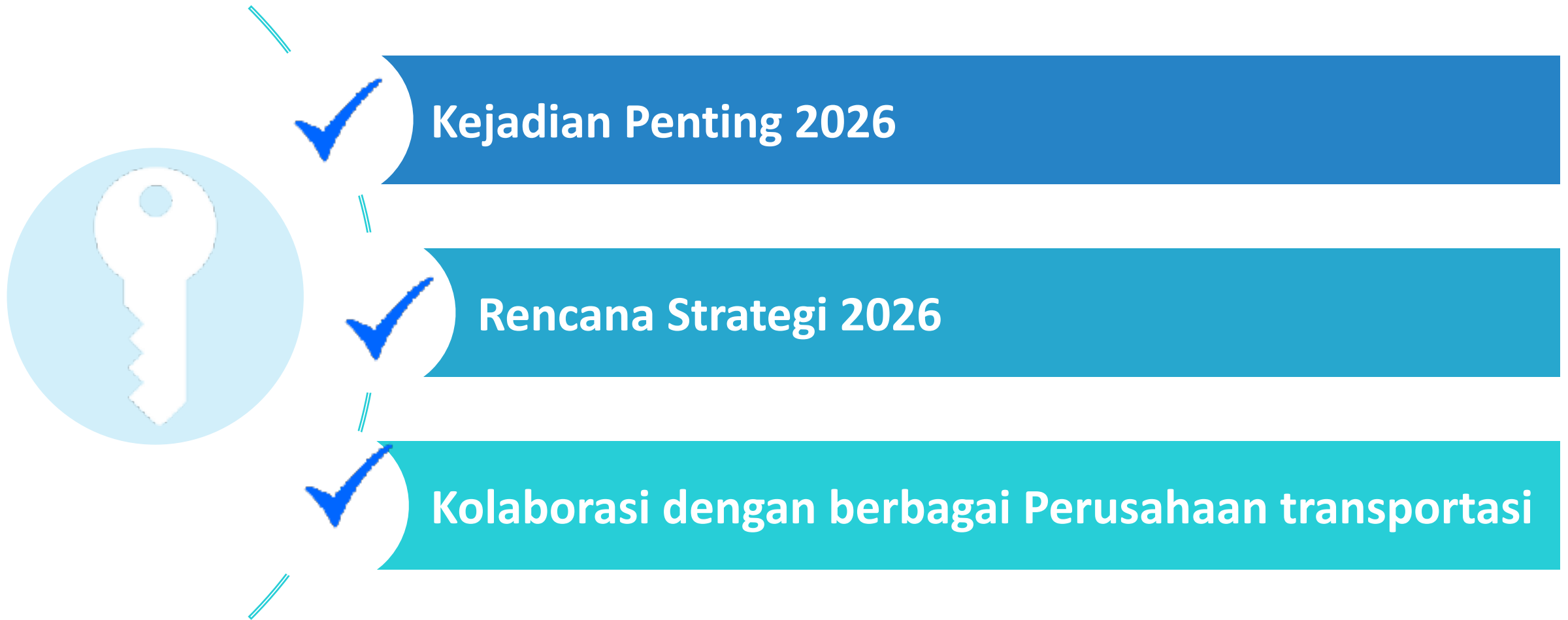
DALAM MILIAR	2022	2023	2024	2025	2026*
Aset	73.092	68.835	58.924	38.936	38.850
Aset Lancar	67.573	64.587	55.392	35.821	35.955
Liabilitas	11.664	11.543	3.658	3.226	3.478
Liabilitas Lancar	8.794	8.534	910	792	1.044
Ekuitas	61.427	57.291	55.266	35.710	35.372

Rasio Keuangan

DALAM MILIAR	2022	2023	2024	2025	2026*
Return of Asset (RoA)	-20,03%	-5,96%	-3,44%	-50,28%	-0,87%
Return of Equity (RoE)	-23,83%	-7,16%	-3,67%	-54,82%	-0,96%
Operating Profit Margin (OPM)	-581,03	-89,81%	-73,14 %	-0,72%	-170,22%

*) Per 31 Mar'26

■ Strategi & Inisiatif 2026





Kejadian Penting 2026

- **KERJASAMA APLIKASI ONLINE** Guna mendukung bisnis taxi online, Perseroan telah menjalin kerjasama dengan 2 aplikasi terbesar, yaitu GoCar dan Grab. Dengan kerjasama ini, unit yang dikelola perseroan terdaftar secara khusus pada aplikasi.
- **VENDOR KENDARAAN** Perseroan terus meningkatkan kerjasama pengadaan kendaraan untuk taxi online melalui penetrasi kerjasama yang telah terjalin, serta memperluas kerjasama dengan penyedia-penyedia kendaraan. Pada Tanggal 2 Juli 2026 Perseroan telah menuntaskan kerjasama pengadaan jasa pengelolaan mobil dengan PT RekanAnakBangsa.



Rencana Strategi 2026

1

Penjajagan pengadaan kendaraan secara mandiri melalui perbankan dan leasing:

- Perseroan tidak lagi memiliki status 'kredit macet'
- Sistem Teknologi dan sistem operasional untuk bisnis taxi online telah memadai, untuk mendukung bisnis berjalan lancar
- Pembaruan Nilai Perusahaan, untuk menciptakan budaya kerja yang transparan, akuntabel, profesional dan berintegritas tinggi.

2

Meningkatkan nilai operasi perusahaan:

- Menambah jaringan pool untuk aktifitas operasional taxi online dan jaringan charger mobil listrik
- Menginisiasi model kerjasama dengan driver melalui optimalisasi penghasilan bersama dengan skema bagi hasil melalui incentive dan bonus khusus

3

Meningkatkan Kerjasama yang telah berjalan dan terus berkembang dengan :

- PT Bengkalis Kuda Laut untuk pengadaan unit Sigra/calya skema rental, dan
- ATPM Citroen untuk pengadaan unit Citroen eC3 skema kepemilikan;



Rencana Strategi 2026 (Lanjutan)

4

Meningkatkan **KEPUASAN** Para Pihak dalam Bisnis Taxi Online

- **DRIVER** harus terkondisikan untuk dapat memberikan layanan terbaik sehingga mendapatkan penghasilan yang layak.
- **INVESTOR** penyedia modal, harus mendapatkan pengembalian dana terbaik dan dapat berkembang bersama
- **PEGAWAI** harus semakin profesional, berintegritas serta terus berkembang. Untuk ini perseroan mengembangkan sistem kompensasi secara merit dan menyediakan skema incentive untuk menunjang kinerja.

5

- **MENATA FUNDAMENTAL** Guna memastikan adanya sustainability, perseroan memastikan untuk menjalankan bisnis secara professional dengan etika bisnis yang terbaik. Pengelolaan bisnis ini diharapkan dapat meningkatkan nilai perusahaan, yang pada akhirnya akan dapat **meningkatkan nilai saham perusahaan**.



TERIMA KASIH